

**PETER FRANKLIN, PRÉSIDENT DES SALLES DE SPORT FITLANE**

# LE FITNESS DANS LA PEAU



### **FITLANE EN CHIFFRES**

1er club : A Mandelieu en 2004 - Nombre de centres : 11  
Nombre d'adhérents : 35 000 - Nombre d'employés : 160  
Plus de 3 000 cours collectifs/mois - 7/7 et jours fériés



Dans la région PACA, tout le monde connaît les salles de sport Fitlane. Il est vrai que depuis maintenant 12 ans, elles sont bien implantées sur la Côte d'Azur. Ce succès est l'œuvre de Peter Franklin, un Anglais, d'origine Danoise. Il crée en 2004 la société SAS Fitlane Fitness Centers et ouvre la même année, à Mandelieu, son premier club. Celui-ci marque le début d'une grande aventure, puisque une douzaine d'années plus tard et dix centres à son actif, Fitlane est considéré comme le premier groupe de fitness sur la Côte d'Azur où les plus grands tels que Christophe Pinna, Boris Steimetz, etc. viennent s'entraîner. Zoom sur un homme d'affaires qui ne laisse rien au hasard !

**Quel est votre parcours sportif ?**

J'ai joué au rugby à haut niveau durant ma jeunesse. Puis, à la suite de mon Bachelor en éducation physique, je suis devenu professeur de tennis.

**Quelle est votre discipline sportive préférée ?**

Actuellement, ma discipline préférée est le golf.

**Comment avez-vous imaginé le concept Fitlane et pourquoi avoir choisi la Côte d'Azur ?**

J'ai déjà fait la même chose dans le passé en Asie, le concept était déjà tout imaginé. J'ai choisi la Côte d'Azur car il y avait peu d'offres, j'ai donc senti qu'il y avait réellement quelque chose à faire.

**Avez-vous rencontré des obstacles ? Si oui, lesquels ?**

Comme tout entrepreneur, j'ai rencontré des obstacles. Le plus important étant le manque de foncier. Au départ, il y avait également une certaine réticence de la part des partenaires financiers de se lancer dans cette aventure et une bureaucratie lourde à gérer.

**Selon vous, qu'est-ce qui vous différencie de la concurrence ?**

Ce qui nous différencie de la concurrence, c'est la qualité du service et le fait que nos clubs soient présents sur tout le 06. Chez Fitlane, vous avez une carte et vous pouvez vous rendre dans nos 11 clubs si vous le souhaitez. Vous avez la possibilité d'accéder à toutes nos activités. Aussi, nous avons des machines et des cours collectifs de qualité.

**Quelle est votre priorité concernant vos adhérents ?**

Notre priorité, c'est de leur fournir un bon rapport qualité-prix. Nous essayons d'avoir encore plus de concepts, ainsi que des machines dernier cri afin de satisfaire notre clientèle. Le but pour nous, c'est que nos adhérents obtiennent des résultats concrets. Pour cela, nous proposons un panel important de cours collectifs encadrés par nos coachs diplômés.

**Quelles sont les activités qui ont le plus de succès aujourd'hui ?**

Le small group training a du succès aujourd'hui, car c'est un produit de proximité avec nos coachs à un prix abordable. Les cours collectifs marchent très bien également.

**De nouveaux cours ou de nouvelles machines vont-ils pointer leur nez chez Fitlane ?**

Bien sûr, nous sommes en constante évolution ! Nous sommes partenaire avec Startrac qui est un des plus importants fournisseurs mondial de matériels fitness. Nous essayons donc d'avoir dans nos salles les dernières machines sur le marché. De plus, notre directeur pédagogique est à la recherche des derniers concepts fitness afin d'apporter du renouveau à nos salles.

**Pensez-vous que les Français soient des sportifs dans l'âme ?**

Oui bien sûr ! La France est arrivée au plus haut niveau dans plusieurs disciplines telles que le rugby, le football et le handball. Les Français sont également bons dans les sports individuels et ont beaucoup d'athlètes de haut niveau. En revanche, la France est en retard sur le taux de pénétration du fitness contrairement aux américains et aux autres pays européens.



**Vos objectifs en terme de développement ont-ils été atteints ?**

Non, ils ne sont pas atteints. Nous souhaitons ouvrir de nouveaux clubs notamment pour le marché niçois. De plus, nous venons de signer notre onzième club «Fitlane Mougins» qui se trouvera à la sortie de la pénétrante de Mouans-Sartoux. Ce club d'environ 1 500 m<sup>2</sup> est prévu pour juillet 2016 et sera destiné aux communes de Grasse, Mouans-Sartoux et de Mougins.

**Souhaitez-vous vous implanter dans une autre région ?**

Non, pas dans l'immédiat. Et ce qui est certain, c'est que le groupe restera en France.

**Quels sont les secrets de votre réussite ?**

L'expérience, la persévérance et l'optimisme.

**Quelle est votre devise ?**

Le succès n'est pas une destination, c'est un voyage.

[www.fitlane.com](http://www.fitlane.com)